**Si Merah Tak Dapat Si Hitampun Jadi**

Penjual : “Selamat datang, silahkan duduk.”

Pembeli : “Terima kasih.”

Penjual : “Ada yang bisa saya bantu?”

Pembeli : “Saya ingin beli laptop.”

Penjual : “Ingin laptop merk apa mbak?”

Pembeli : “Yang bagus itu merek apa mbak ?”

Penjual : “Begini mbak, kalau masalah bagus tidaknya itu relatif mbak. Semua merek ada kelebihan dan juga ada kekurangannya.”

Pembeli : “Ohh, begitu.”

Penjual : “Tetapi sekarang yang paling laris itu Acer mbak.”

Pembeli : “Saya boleh lihat yang Acer?”

Penjual : “Iya, sebentar saya ambilkan dahulu.”

Pembeli : “Iya.”

Penjual : “Ini mbak, silahkan di coba dahulu.”

Pembeli : “Fasilitasnya apa saja mbak ?”

Pembeli : “Ada wifi, bluetooth, memory 2 GB, monitor 14” dan masih banyak lagi.”

Pembeli : “Warnanya ini hanya hitam saja mbak?”

Penjual : “Kalau ini ada warna coklat, putih, merah, sama hitam ini mbak.”

Pembeli : “Saya mau lihat yang merah mbak, soalnya saya suka warna merah."

Penjual : “Maaf mbak, yang warna merah lagi habis stoknya, mungkin besok datangnya.”

Pembeli : “Kalau sekarang adanya warna apa saja mbak ?”

Penjual : “Kita punya warna coklat sama hitam.”

Pembeli : “Saya lihat yang coklat dulu mbak.”

Penjual : “Iya, saya ambilkan dulu.”

Pembeli : “Iya.”

Penjual : “Ini mbak, silahkan.”

Pembeli : “hitam sama coklat bagus mana mbak?”

Penjual : “Tergantung selera mbak, kalau hitam itu sudah biasa, tapi kalau coklat itu jarang orang punya.”

Pembeli : “Saya pilih hitam saja mbak.”

Penjual : “Oh iya.”

Pembeli : “Harganya berapa mbak?”

Penjual : “Kalau yang ini harganya Rp 4.000.000,00.”

Pembeli : “Tidak ada diskon mbak ?”

Penjual : “Kebetulan kita lagi ada promo untuk merek Acer ada spesial diskon 5%, jadi harganya tinggal Rp 3.800.000,00.”

Pembeli : “Tidak bisa turun lagi mbak ?”

Penjual : “Tidak bisa mbak. Ini bisa di kredit mbak, angsuran 8 X dalam 5 bulan.”

Pembeli : “Rp 3.500.000,00 gimana mbak ?, cash.”

Penjual            : "Di tambahin lagi mbak!"

Pembeli           : "Saya tambahin Rp 50.000,00 gimana ?"

Penjual : "Tetap tidak bisa mbak, begini saja saya kasih  Rp 3.700.000,00, itu sudah turun banyak lho mbak."

Pembeli           : "Gak bisa ditambahin lagi mbak diskonnya ?"

Penjual            : "Gak bisa mbak, nanti kalau ditambahin terus bos saya marah mbak, ini bukan punya saya kalau punya saya, saya kasih mbak segitu."

Pembeli : “Ya sudah saya setuju Rp 3.700.000,00.”

Penjual : “Saya buatkan notanya dulu mbak.”

Pembeli : “Iya.”

Penjual : “Ini notanya mbak,silahkan tanda tangan disini. Ini juga ada garansinya 1 tahun, jadi kalau ada masalah dengan laptopnya bawa saja kesini.”

Pembeli : “Oh iya, ini uangnya.”

Penjual            : "Terima kasih. Ini mau diantarkan kerumah atau dibawa langsung?"

Pembeli           : "Saya bawa langsung saja mbak."

Penjual            : "Oh iya."

Pembeli : “Selamat siang.”

Penjual : “Selamat siang.”