Negosiasi Beli Laptop Bekas

Penjual : Selamat siang, ada yang bisa saya bantu?

Pembeli : Siang juga, saya mencari laptop yang kualitasnya masih bagus,apakah ada?

Penjual : Ada mbak, mau yang kayak gimana?

Pembeli : Saya mau yang warna biru, monitor 14’’, ada bluetooth-nya dan memori 320 GB.

Ada mbak?

Penjual : Ada mbak, di sini menyediakan laptop dengan berbagai spesifikasi, tapi jika

spesifikasi yang mbak inginkan seperti itu, tinggal yang warna pink saja. Bagaimana mbak?

Pembeli : Ya sudah mbak, coba lihat yang pink?

Penjual : Ini mbak (menunjukkan)

Pembeli : Harganya berapa mbak?

Penjual : Kalau yang ini Rp 3.000.000,00

Pembeli : Wah kok mahal sekali mbak? Rp 2.500.000,00 saja lah

Penjual : Wah belum bisa mbak, saya kasih Rp 2.800.000.00

Pembeli : Masih kemahalan, Rp 2.600.000,00 ya?

Penjual : Belum boleh mbak, kalau segitu saya tidak dapat untung apa-apa.

Pembeli : Ya sudah Rp 2.750.000,00 aja ya, itu udah mentok

Penjual : Ya sudah lah tak apa. Sebentar saya buatkan nota dulu ya

Pembeli : Ya

Penjual : Ini mbak notanya, totalnya Rp 2.750.000,00 ya

Pembeli : Baik, ini uangnya (menyerahkan uang)

Penjual : Saya hitung dulu ya (menghitung uang) Baik uangnya sudah pas ya, ini barangnya.

Pembeli : Baik, terima kasih mbak, selamat siang

Penjual : Ya, sama-sama.